

Seminarios



El entorno económico actual exige que las compañías tengan en sus cargos directivos a ejecutivos con la capacidad de agregar valor, como única forma de contribuir al logro de los objetivos organizacionales.

Los invitamos a conocer el portafolio de productos de Formación Ejecutiva que ofrece el **CESA**, cuyo diseño busca responder a necesidades puntuales de formación a partir de la combinación de conocimiento de avanzada y de la capitalización de la experiencia de nuestros conferencistas.

Dirección Y Gestión

Programas académicos que cubren todas las áreas funcionales de la organización. Formamos y preparamos a los diferentes ejecutivos para facilitar su labor y promover su participación activa en las estrategias del negocio. Se ofrecen seminarios con una intensidad entre 8 a 54 horas.

■ Planes de continuidad del negocio. Business Continuity Management (BCM).
Conferencista: Ramiro Merchán P.
Octubre 3, 4, 5, 10 y 11 • 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

■ Desarrollo de habilidades gerenciales. **Nuevo**
Conferencista: Margarita Rosa Janne.
Octubre 11 al 20 • Martes a jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 24 horas.

■ Auditoría de sistemas de información.
Conferencista: Ramiro Merchán P.
Noviembre 16, 17, 21 y 22 • 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

■ Fábrica de ideas. Creatividad + Estrategia = Innovación.
Conferencista: Juan Daniel Correa S.
Noviembre 8 al 11 • Martes a viernes de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

■ Cómo implementar un sistema de gerencia de proyectos.
Conferencista: José Ivorra V.
Noviembre 15 al 17 • Martes a jueves 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 12 horas.

■ Presentaciones gerenciales de alto impacto.
Conferencistas: Ivette C. Hernández. A. - Adyel Quintero D.
Noviembre 28, 29, 30 y diciembre 1 • Lunes a jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

■ Cómo lograr un manejo efectivo del tiempo.
Conferencista: Cris Schreuders.
Diciembre 5 al 7 • Lunes a miércoles de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 12 horas.

■ Actualización laboral en contratación, salarios y prestaciones sociales (incluye novedades legales de 2011). **Nuevo**
Conferencistas: Grupo de profesionales especializados.
Octubre 3 al 11 • Lunes a jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 18 horas.

Talento Humano

■ Cómo lograr una transformación organizacional a través de la Investigación Appreciativa. Metodología práctica para asegurar una gestión de cambio exitosa en el tiempo. **Nuevo**
Conferencista: Germán García P.
Octubre 31 a noviembre 9 • Lunes a miércoles de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 20 horas.

Talento Humano

■ PNL (Programación Neurolingüística), Inteligencia Emocional y Coaching para el desarrollo de competencias de excelencia.
Conferencista: José Daniel Puche L.
Noviembre 2, 3, 8, 9 y 10 • 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 20 horas.

■ Liderazgo personal: crecimiento interior para el liderazgo exterior.
Conferencistas: Grupo de profesionales especializados.
Diciembre 1 • Jueves de 8:00 a.m. a 5:00 p.m. • 8 horas.

■ Work & Life Balance. Cómo desarrollar una cultura que promueva el balance de vida como parte esencial de los procesos de atracción y retención del talento. **Nuevo**
Conferencistas: Grupo de profesionales especializados.
Diciembre 5 al 14 • Lunes a miércoles 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 24 horas.

■ Auditoría tributaria.
Conferencista: Nelson Germán Pardo R.
Octubre 10 al 13 • Lunes a jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

■ Administración del crédito y la cartera. **Nuevo**
Conferencista: Héctor Ortiz Anaya.
Octubre 24 a noviembre 1 • Lunes a miércoles de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 20 horas.

■ Gerencia del capital de trabajo. Medición y gestión del capital de trabajo en empresas del sector real. **Nuevo**
Conferencista: Werner Zitzman R.
Octubre 25, 26, 27 y noviembre 1, 2 y 3 • Martes a jueves de 6:00 p.m. a 9:00 p.m. • 18 horas.

■ Sistema corporativo de administración de riesgo y auditoría integrada. **Nuevo**
Conferencista: Eduardo González L.
Octubre 31 a noviembre 9 • Lunes a jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 24 horas.

Financiera

■ Planeación del cierre contable y fiscal 2011.
Conferencista: Nelson Germán Pardo R.
Noviembre 9, 10, 16 y 17 • Miércoles y jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

■ Finanzas básicas para ejecutivos no financieros.
Conferencista: Héctor Ortiz Anaya.
Noviembre 15, 16, 17, 21, 22 y 23 • 6:00 p.m. a 9:00 p.m. • 18 horas.

■ Herramientas para la implementación del sistema anti-fraude corporativo.
Conferencista: Jenith E. Linares G.
Noviembre 15, 16, 17, 21 y 22 • 6:00 p.m. a 9:00 p.m. • 15 horas.

Mercadeo y Comercial

■ Métodos y técnicas para gestionar la relación con los clientes.
Conferencista: Rodrigo Jiménez O.
Octubre 3 al 6 • 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

■ Innovación en la creación, desarrollo y lanzamiento de nuevos productos.
Conferencista: Juan Fernando García A.
Octubre 11 al 20 • Martes a jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 24 horas.

■ Category Management, Trade y Shopper Marketing.
Conferencista: Luis Alberto Acuña B.
Noviembre 1 al 16 • Martes a jueves de 6:00 p.m. a 9:00 p.m. • 24 horas.

■ Marketing en redes sociales y Web 2.0.
Conferencista: Fernando Basto C.
Noviembre 1 al 10 • Martes a jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 24 horas.

■ Diseño y análisis de indicadores en la gestión de marketing, ventas y servicio. **Nuevo**
Conferencista: Néstor Díazgranados S.
Noviembre 21 al 24 • 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

Logística Y Operaciones

■ Sistemas de medición de la productividad.
Conferencista: Jairo Alfonso Vargas B.
Octubre 18 al 21 • Martes a viernes de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

■ Gestión de proveedores y ejecución de contratos de compras. **Nuevo**
Conferencista: Iván Alviar M.
Octubre 25 y 26 • Martes y miércoles de 8:00 a.m. a 6:00 p.m. • 16 horas.

■ Planeación de inventarios con base en pronósticos. **Nuevo**
Conferencista: Jairo Alfonso Vargas B.
Noviembre 8, 10, 15 y 17 • Martes y jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

■ Servicio al cliente: valor agregado en la cadena de abastecimiento. **Nuevo**
Conferencista: Rogelio Gutiérrez P.
Noviembre 21 al 24 • Lunes a jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m. • 16 horas.

Globalización

■ Régimen cambiario y taller de declaraciones de cambio. *CESA-CENI.*
Conferencista: Armando Ospina G.
Noviembre 8 al 11 • Martes a viernes de 6:00 p.m. a 9:00 p.m. • 12 horas.

Diplomados

Programas académicos que cubren todas las áreas de la Gestión Empresarial y se fundamentan con los más novedosos conceptos y tendencias actuales de manera práctica y especializada, logrando generar en los participantes las competencias necesarias para que se desarrollen en un medio altamente competitivo. Se ofrecen los programas de diplomados con una intensidad entre 80 a 240 horas.

■ **Diplomado en Negociación Profesional.**

CESA-Julián Serna & Asociados.

Director: Julián Serna N.

Octubre 18 a diciembre 7 • Lunes a miércoles de 5:00 p.m. a 9:00 p.m.
96 horas.

■ **Normas Internacionales de Contabilidad (IAS) y Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS).**

Nuevo

Director: Jorge Humberto Herrera I.

Octubre 25 a diciembre 7 de 2011 • Martes a jueves de 5:00 p.m. a 9:00 p.m.
80 horas.



fe



Formación Ejecutiva

Programación trimestral



**Colegio de Estudios
Superiores de Administración**

Diagonal 34A No. 5A-23
Conmutador: 339 5300 - Extensiones: 1116, 1128, 1138
Directos: 339 5306 / 07 - Fax: 285 4530 - 338 0142
Línea directa: 018000 910767
Atención al público 7:00 a.m. a 8:30 p.m.
Email: mercadeo_incolda@cesa.edu.co
Internet: www.cesa.edu.co/Ejecutiva/Home.aspx



**Colegio de Estudios
Superiores de Administración**

Octubre
Noviembre
Diciembre
2011

